



Yura: Relaciones internacionales

Departamento de Ciencias Económicas, Administrativas y de Comercio

Revista electrónica: ISSN 1390-938X

Nº 1: enero - marzo 2015

Comercialización y uso de anestésicos inhalatorios en el Distrito Metropolitano de Quito.

pp. 96 - 107

Karina Gabriela Molina Rea

Armando Miguel Quintana Sánchez

Departamento de Ciencias Económicas, Administrativas y de Comercio,
Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE.

Quito, Ecuador

Avenida el Progreso s/n.

Dirección electrónica: karina kgmr_189@hotmail.com

Comercialización y uso de anestésicos inhalatorios en el Distrito Metropolitano de Quito

Karina Gabriela Molina Rea

karina kgmr_189@hotmail.com

Armando Miguel Quintana Sánchez

Universidad de las Fuerzas Armadas ESPE

Resumen

La investigación presentada articula las distintas disciplinas que intervienen en la comercialización y uso médico de anestésicos inhalatorios. La profundidad e interacción de los sujetos investigados, se sustentan en la trandisciplinaridad, a fin de obtener conocimientos en un saber único. (Maturana & Varela, 2003). El dinamismo y saberes en el que se desenvuelven los distintos actores dentro del comercio internacional, comercialización local y uso médico del producto; desembocan en el análisis de la fusión de estos. Bajo este criterio, los resultados obtenidos han permitido conocer las importaciones, proveedores, sistema de salud, regulaciones, mercado institucional y uso terapéutico bajo el juicio producto-efectos sobre el paciente. La comercialización de uso de gases anestésicos es masiva y cotidiana por lo que el análisis para identificar el segmento fue realizado a través de un sistema de información de 160 especialistas anestesiólogos identificados y 7 visitantes a médicos anestesiólogos. Las políticas y regulaciones a las que deben acogerse los proveedores, influyen directamente en la comercialización de estas dos moléculas y consecuentemente a la influencia de uso médico sobre el paciente.

Palabras Clave: comercialización, uso médico, anestesia inhalatoria

Abstract

The research presented articulates the different disciplines involved in the marketing and medical use of inhalable anesthetics in support to solve a common problem. The depth and interaction of the subjects investigated are based on the transparency in order to gain insight into a unique knowledge. (Maturana & Varela, 2003). The dynamism and knowledge in which the various actors in the international trade, local marketing and medical product development, they lead to the analysis of the fusion of these. The analysis to identify the segment was performed through an information system (medical panel) 160 specialist anesthesiologists identified seven visitors to medical anesthesiologists. In this regard the determination of imports of the product, the influential in the local hospital marketing variables and the influence on the medical use represents 30% use of sevoflurane in private hospitals and 85% in public hospitals. The desflurane has a different scenario, 70% in private hospitals and 15% in public hospitals. Policies and regulations to which providers should benefit directly influence in marketing and consequently the influence of medical use. By what the interrelationship and the information presented, projected lines of future research initiatives.

Keywords: marketing, medical, inhalation anesthesia

La evolución de la anestesia inhalatoria¹ ha estado marcada por la búsqueda de fármacos de acción rápida, corta duración y ausencia de toxicidad, lo que ha permitido un mejor control del estado hipnótico y rápido despertar durante y después de un procedimiento quirúrgico. Las terapias quirúrgicas en las instituciones de la ciudad de Quito día a día van en aumento y los especialistas profesionales de la salud en anestesia utilizan diferentes anestésicos, en el sector de la salud existe un mercado muy sensible ya que están sujetos a emplear y administrar medicamentos, analgésicos, terapias, etc. que garanticen la seguridad del paciente; adicionalmente, la investigación de comercialización y uso de anestésicos inhalatorios no solo enmarca el ¿Qué se comercializa y se usa? y ¿Por qué se comercializa y usa?, si no también desencadena aspectos relevantes para el mismo mercado como problemas éticos y legales si es el caso, exceso de oferta e insatisfacción hacia los médicos e instituciones y a los avances tecnológicos de la medicina moderna. De acuerdo a esto, el sistema de comercialización y uso médico trata del relacionamiento de todas las disciplinas que intervienen en el estudio, y la asimetría sobre la relación de los actores sujetos.

Método

Examinar los distintos criterios basados en el estudio (comercio internacional- Sistema Nacional de Salud - comercialización local - uso médico) estrechan los conocimientos en sí. El enfoque se alinea directamente con un sistema de conceptos aceptables para un grupo de personas que comparten un criterio de validación.

Una explicación siempre es una explicación que reformula o recrea las observaciones de un fenómeno en un sistema de conceptos aceptables para un grupo de personas que comparten un criterio de validación. Así, podemos distinguir esencialmente cuatro condiciones que deben ser satisfechas en la proposición de una explicación científica, las que no necesariamente ocurren secuencialmente, sino en algún orden imbricado (Maturana & Varela, 2003)

Objetivo

Realizar el estudio transdisciplinario ⁱⁱ de comercialización y uso médico de anestésicos inhalatorios en el Distrito Metropolitano de Quito, a través de la investigación para definir mecanismos de discusión que generen la reflexión.

Resultados

100

La medicina proporciona una perspectiva unilateral de las personas, no como seres integrales sino como a pacientes, cuya salud es atendida, ignorando todo lo restante sobre su entorno influyente. En este sentido los factores determinados, parten desde la identificación de las importaciones del producto (medicamento). En este sentido es imprescindible especificar las negociaciones comerciales y acuerdos para el desarrollo y crecimiento de los mercados de la industria farmacéutica y sector de la salud. En Julio del 2004 la OMC estableció la facilitación del comercio, la cual se convierte en una prioridad para poder adquirir información sobre las reglamentaciones de otros países en materia de importación y exportación y sobre la manera de aplicar los procedimientos aduaneros, a manera de facilitar el comercio. En este sentido dentro de las importaciones de anestesia inhalatoria identificados están los valores FOB y CIF.ⁱⁱⁱ El Sevoflurano representa el 40.74% de las importaciones dentro de este tipo de producto siendo una cifra relevante para determinar el mayor número ingreso y liberación del medicamento en la ciudad, en consecuencia tiene una mayor participación en el mercado de acuerdo a la capacidad de oferta aproximada de 19.690 unidades siendo así el 51% a comparación del Desflurano que apenas representa el 10%.

Las consideraciones relevantes dentro del mercado institucional para este producto están basadas en el número de cirugías mayor a realizar, por lo cual en el DMQ aproximadamente se realizan 2.410 intervenciones de cirugía mayor.

Cada molécula es percibida por el especialista de acuerdo sus atributos y beneficios, el sevoflurano por su olor agradable y predictibilidad; y el desflurano por el control rápido y preciso de la profundidad de la anestesia además de una mejor calidad de la recuperación.

El principio activo (sevoflurano) ^{iv} comercializado ya sea de forma genérica o

bajo nombre comercial es el mismo. Sin embargo la formulación y envasados difieren entre estos. Las regulaciones establecidas a las que deben acogerse los proveedores básicamente son de acuerdo a las políticas comerciales, de producto; en base al Cuadro Básico de Medicamentos, y dentro de los requisitos previos como lo son: el Registro Sanitario y Fijación de Precios de acuerdo a lo establecido por el Consejo Nacional de Fijación de Precios de Medicamento de Consumo Humano. Además los promocionales para este tipo de producto se orientan hacia la Educación Médica Continua (EMC) y al conocimiento de manejo de producto, así también los patrocinios como: congresos médicos, simposios, etc. conllevan una mayor tendencia, por lo cual mejora el relacionamiento entre el proveedor y el mercado objetivo. Este último mencionado representan los especialistas anesthesiólogos, quienes son únicos autorizados para administrar este tipo de medicamento al paciente por lo cual, tiene mayor influencia y decisión de uso dentro de las Instituciones Hospitalarias, a pesar de no tener decisión de compra, este último escenario los decide el área administrativa. El uso médico está basado de acuerdo al conocimiento de manejo de producto y técnicas que practica el target, que influyen directamente en la administración del medicamento sobre el paciente y en el proceso de inducción, mantenimiento y eliminación del gas anestésico. Por otro lado el Sevofluorano es utilizado en un mayor porcentaje en el sector público hospitalario y el Desfluorano^V en el sector privado, debido a que el primero mencionado consta en el Cuadro Básico de Medicamento, por lo cual limita en su totalidad el uso del Desfluorano.

Tabla N° 1. Atributos y uso del producto

Porcentaje de uso instituciones privadas	Porcentaje de uso instituciones públicas	Productos de confianza	Atributos del producto	Efectos primarios	Efectos secundarios
30%	85%	Sevofluorano	Olor agradable Sedación Predecible al despertar del paciente Inducción inhalatoria en niños y adultos	Ninguno	Ninguno
70%	15%	Desfluorano	Control rápido y preciso de la profundidad de la anestesia Mejor calidad de la recuperación Rápido retorno del paciente a su estado de conciencia	Ninguno	Ninguno

Fuente: Investigación (Entrevistas a anesthesiologists)

Entonces, la relación de todas las disciplinas desde la perspectiva comercial desemboca al conocimiento del uso médico del producto y su terapia, es decir: anesthesiologist-patient. Pero, ¿qué hace efectivo el tratamiento del mismo?, de acuerdo a la investigación la influencia de las personas, la sociedad como: proveedores, visitador médico, gobierno, etc atribuyen directamente a la lucha por los diversos problemas comerciales y además a las diferencias en eficacia farmacológica. Por lo que este último es determinante para los efectos en el paciente.

A pesar de las limitantes que imponen las regulaciones para la comercialización y uso de este medicamento, resulta importante el estudio de planes, programas y proyectos como iniciativa hacia una mejora continua y una responsabilidad social basada en el conocimiento y

recopilación de datos de la presente investigación.

El gobierno actualmente le apuesta al desarrollo y mejoramiento en el servicio de la salud en las distintas instituciones públicas y privadas, implementando equipamiento y productos farmacológicos que garanticen la seguridad de los pacientes y su bienestar, además de su eficiencia en terapias, es así que en el Plan del Buen Vivir se contemplan lineamientos con respecto a la salud de la población y apoyo a la investigación continua a beneficio de la salud.

En la constitución de la República del Ecuador 2008, Art 32 considera como prioridad y atención inmediata, la prestación de los servicios de la salud, y también a través del Plan Nacional del Buen Vivir, Objetivo 3: Mejorar la calidad de vida de la población; se contemplan políticas y lineamientos en función de la prevención y control en beneficio de la salud de la población, específicamente en las Políticas 3.3., 3.4. y 3.5. en las cuales se mencionan lineamientos que garantizan la atención integral de la salud, mediante el impulso y promoción de medicamentos genéricos de calidad que son utilizados en los diferentes procesos terapéuticos.^{vi}

Discusión

- Un plan de importaciones puede surgir como un pilar fundamental para fomentar iniciativas en base al conocimiento y experiencia, lo cual puede disminuir las dificultades y errores (legislación, condiciones de importación, diferencias culturales, etc.) al momento de realizar la importación, para uso del producto;
- Si se entiende al mercado de anestesia inhalatoria del país como una oportunidad para su comercialización y uso, es imprescindible identificar las características técnicas en base al país del origen al que pertenece el producto. El

conocimiento de las características técnicas de este tipo de producto, permiten identificar y optimizar las condiciones de importación, por ejemplo: acondicionamiento de producto en base a (temperatura, tipo de envase, etiquetas, leyendas, etc). La importancia de las características del producto es sustancial para poder ingresar al mercado hospitalario debido a la diferencia de legislaciones de comercialización en Instituciones entre países;

- La documentación sanitaria varia, y la regulación de medicamentos es indispensable para la dispensación de este tipo producto. Un análisis a profundidad permite evaluar las condiciones en las que se puede realizar la importación de este producto y pre factibilidad de ingreso, liberación y comercialización. Al ser un producto de alta complejidad de uso requiere el cumplimiento de requisitos sanitarios que imponen las instituciones y el Sistema Nacional de Salud;
- El sector de la salud y farmacéutico es altamente sensible a las políticas comerciales que establece un país. En el Ecuador existe una regulación comercial enfocada en el intercambio multilateral y transparente, por lo que un análisis permite la apreciación y acogimiento a un mejor frente comercial del producto y los beneficios que se puede tener al importar de un diferente país a los que actualmente se importa;
- Un análisis de recaudación fiscal permite en primera instancia determinar los montos a recaudar de impuestos en base a las importaciones de este producto y como puede ser financiado en el mismo sector de la salud y la responsabilidad social y equitativa que conllevan los diferentes factores a analizar;
- La Agencia Nacional de Regulación, Control y Vigilancia Sanitaria (ARCSA), es el ente regulador que asegura la calidad, seguridad, etc. de los productos de uso y consumo humano, sin embargo el proceso para conseguir los requisitos sanitarios conlleva tiempo, por lo que, la definición de un plan para regular los procesos que

optimicen el mismo favorece a la eficiencia que puede brindar el proveedor del producto en cuanto al expendio del mismo;

- La homologación de Registro Sanitario diera pauta a optimizar los tiempos de comercialización local y efectivizar las entregas de producto a las instituciones hospitalarias, y así mejorar la disponibilidad de producto en las mismas;
- La importancia de un plan de marketing farmacéutico de productos hospitalarios se basa prácticamente en las particularidades de prescripción y la competitividad que existe en el país;
- Los principales actores que definen la introducción de productos hospitalarios en las instituciones son se suma importancia para la comercialización y rotación de producto, el conocimiento de los procesos aseguran una mejor oferta por parte de proveedor;
- La comunicación tiene una particularidad, que en la población objetivo no recae la mayor parte de la información y promoción del medicamento, sino en el médico especialista. La importancia y responsabilidad de brindar el mensaje adecuado al target sobre las características del producto se basa en el acercamiento y relacionamiento, y además en el canal a través el cual se emita dicho mensaje. En consecuencia la autorregulación puede asegurar una adecuada información;
- Los congresos médicos incentivan al conocimiento y retroalimentación de las nuevas tendencias de uso médico del producto, además vincula al relacionamiento entre especialistas y con las empresas auspiciantes;
- Los medios virtuales pueden resultar beneficiosos para los usuarios, en este caso los especialistas anestesiólogos, ya que a través de este tipo de medios se puede debatir temas de interés científicos e incluso administrar aplicaciones que faciliten la interacción entre especialistas y el producto;

- Material promocional científico debe estar relacionado directamente con el área terapéutica, en este caso resulta de gran importancia resaltar la información para el especialista a través de ayudas visuales, dosificadores, revistas científicas..., en base al mercado objetivo y a como este percibe la información del producto y su manejo.

Bibliografía

106

Bellesteros Roman, A. J. (2005). *Comercio Exterior*. Murcia.

Lorenzo, P., Moreno, A., Lizasoain, I., Leza, J., Moro, M., & Portolès, A. (2008). *Farmacología Básica y Clínica*. Madrid: Panamericana .

Maturana, H., & Varela. (2003). *El Arbol del Conocimiento*. Santiago de Chile: Editorial Universitaria S.A.

Reyes, G. (Marzo de 2007). *Manual de Anestesia Inhalatoria*. Bogota, Colombia: ISBN.

VII Encuentro de Historia y Realidad

Económica y Social del ..., Volumen

2. (s.f.).

Notas

ⁱ Anestesia Inhalatoria: “Desde el punto de vista químico, los anestésicos inhalatorios modernos se denominan hidrocarburos halogenados. Los nombres genéricos de estas moléculas son el Halotano, Enflurano, Isoflurano, Sevoflurano y Desflurano. En su forma comercial, los anestésicos inhalatorios se presentan como líquidos volátiles, y por lo tanto en la práctica clínica se administran en formas de vapores que deben ingresar al organismo por vías respiratorias, a través de ellas deben pasar a la sangre y luego al cerebro.” (Reyes, 2007)

ⁱⁱ Transdisciplinaridad: que los conceptos y problemas de una ciencia sean pensados y planteados en otra ciencia (...) (VII Encuentro de Historia y Realidad Económica y Social del

..., Volumen 2, pág. 31)

ⁱⁱⁱ FOB (Franco a bordo) <<Free on board>>:

“esto significa que el comprador ha de soportar todos los gastos y riesgos de pérdida o daño de la mercancía a partir de ese momento”

CIF (Coste y Flete) << Cost, Insurance and Freight>>: “significa que el vendedor tiene las mismas obligaciones que en el caso anterior (...) (Bellesteros Roman, 2005, pág. 300)

^{iv} Sevoflurano: moderno anestésico con un bajo coeficiente de solubilidad sangre/gas de 0,60, lo

que le permite producir una inducción y una

recuperación de la anestesia más rápida. Tiene un olor agradable y no es inflamable ni explosivo. (Lorenzo, y otros, 2008)

^v Desflurano: Es menos soluble que el sevoflurano (coeficiente de participación sangre/gas=0,42), y la recuperación de la anestesia es más rápida

^{vi} ASAMBLEA NACIONAL: [en línea] [citado el 14 de febrero de 2014]. Disponible en: http://www.asambleanacional.gov.ec/documentos/constitucion_de_bolsillo.pdf